



Communiqué de presse

Vinci Construction renouvelle sa confiance à Sword CTSpace pour la gestion des documents et du travail collaboratif sur la construction du nouveau Yacht Club de Monaco, conçu par l'architecte anglais Norman Foster et l'architecte monégasque Alexandre Giraldi. Sword CTSpace implémentera sa solution en mode hébergé (SaaS) pour la mise en œuvre de ce projet.

Paris, France – Le 14 décembre 2009 – Sword CTSpace, fournisseur de solutions de gestion collaborative des documents et des processus métiers pour des projets d'ingénierie et de construction dans le monde entier, a annoncé aujourd'hui que Vinci Construction utilisera ses solutions pour la construction du nouveau Yacht Club de Monaco, conçu par un groupement d'architectes constitué du cabinet de Lord Norman Foster (concepteur notamment de l'Hôtel de ville de Londres, de la Hearst Tower de New York, du projet Millenium Tower au Japon, etc.) et de l'architecte monégasque Alexandre Giraldi (Tour Odéon de Monaco).

Le Yacht Club de Monaco, qui surplombera le boulevard Louis II, au bout du quai des États-Unis, est décrit comme un véritable chef d'œuvre architectural. Ce bâtiment phare de l'extension du port, situé en bordure du circuit de Formule 1, accueillera également l'école de voile, la société nautique, des espaces d'exposition ainsi qu'un parking de 150 places. La superficie sera d'environ 18 000 m² à laquelle s'ajoute 5 800 m² de terrasses et d'espaces publics. La livraison du bâtiment est prévue pour la fin 2011. Le coût de l'ensemble des composantes de cette opération s'élève à 90 millions d'euros.

Vinci utilisera la solution de Sword CTSpace pour optimiser la communication projet, simplifier l'accès à la documentation et mettre en place facilement des processus de validation. La plateforme permettra une totale transparence sur l'organisation du projet, et son contrôle dans un environnement sécurisé et évolutif.

A propos de Vinci Construction

Leader français et major mondial du BTP, VINCI Construction réunit un ensemble complet d'expertises dans les métiers du bâtiment, du génie civil, des travaux hydrauliques et des services associés. Fortement ancré sur ses marchés locaux en France et en Europe à travers ses réseaux de filiales, VINCI Construction est aussi un acteur majeur sur les marchés mondiaux des grands ouvrages, des technologies spécialisées du génie civil, du dragage et des infrastructures parapétrolières. Vinci Construction compte 72 000 salariés et réalise un chiffre d'affaire de presque 16 milliards d'euros. C'est une filiale du [Groupe Vinci](#), premier groupe mondial de construction et de services associés.

A propos de Sword CTSpace

Sword CTSpace est un leader mondial de la Gestion de Contenu pour les projets d'Ingénierie et de Construction. L'entreprise fournit des solutions de gestion collaborative des documents et des processus métiers qui contribuent à accroître l'efficacité et à maîtriser les risques liés à la gestion d'un ouvrage durant tout son cycle de vie. Sword CTSpace est aujourd'hui la seule société sur son marché capable de délivrer ses solutions à la fois en mode hébergé (SaaS ou Software as a Service) et sur site, comme extensions aux principales plateformes d'ECM (Enterprise Content Management). Ses solutions multilingues sont utilisées par 145.000 professionnels à travers 13.000 projets dans 56 pays, et sont reconnues par des acteurs majeurs du monde des hydrocarbures et de l'énergie, du transport, des utilities, de l'immobilier commercial et du secteur public. Sword CTSpace est une filiale du Groupe Sword. Pour en savoir plus, visitez www.sword-ctspace.com

A propos du Groupe Sword

Le Groupe Sword (NYSE Euronext: FR0004180578 SWP) propose des applications métiers à fortes valeurs ajoutées aux plus grandes sociétés à travers le monde. Actif dans 37 pays, Sword compte aujourd'hui plus de 2 000 collaborateurs et réalise un chiffre d'affaires consolidé de plus de 200 millions d'euros. Fournisseur international majeur de solutions de Business Process Improvement (amélioration des Processus Métiers) à destination des secteurs réglementés, Sword met ses compétences, infrastructures et expériences au service de ses clients, pour les aider à améliorer leur performance, à augmenter leur efficacité et à maximiser leurs retours sur investissement. Les solutions de Sword sont délivrées selon 2 modes différents, « On Demand » (mode hébergé) et « On Premises » (sur site). Grâce à cette flexibilité et à une forte expertise métier, Sword accompagne ses clients dans des secteurs d'activité aussi divers que l'assurance & la santé, l'énergie, la banque & la finance, les télécoms, l'environnement, l'ingénierie & la construction, ainsi que le secteur public. Pour en savoir plus, visitez www.sword-group.com.

Contact Presse

Lydie Francart
Marketing Director, Sword CTSpace
Tel: +33 (0)1 4467 2420
Email: lydie.francart@sword-ctspace.com