



## Communiqué de Presse

### **La solution FusionLive de Sword CTSpace permet à STRABAG de tenir la distance.**

**Tunnel de Limerick en Irlande – Budget: 436 millions d’euros - Élu “PPP européen de l’année 2006” : STRABAG utilise les fonctionnalités de gestion documentaire et de travail collaboratif de FusionLive pour terminer cet important projet d’infrastructure deux mois avant la date de livraison initiale.**

**Brentford, UK, le 27 juillet 2010** – STRABAG, client de Sword CTSpace, a été l’un des acteurs principaux du projet du Tunnel de Limerick en Irlande, qui représente une enveloppe de 436 millions d’euros : une 4 voies de 10 kilomètres qui servira dans un premier temps de rocade, et assurera la connexion entre les villes de Galway et Cork. STRABAG a terminé un tunnel sous-terrain et fourni les équipements nécessaires à la construction d’un tunnel long de 965 mètres, pièce maîtresse du projet, en utilisant FusionLive pour répondre à ses besoins en matière de gestion documentaire et d’optimisation de la communication. Le Tunnel de Limerick a été finalisé 4 ans après avoir été élu « PPP européen de l’année » en 2006, avec deux mois d’avance sur la date de livraison initiale. Le premier Ministre irlandais était présent lors de l’inauguration du Tunnel.

#### **A propos de FusionLive**

Lancée en mars 2010 par Sword CTSpace, FusionLive est une nouvelle génération de plateforme collaborative permettant de gérer l’ensemble des informations sur les projets d’ingénierie et de construction. Solution clé en main et 100% Internet, FusionLive garantit une mise en œuvre ultra-rapide, une interface utilisateur innovante et extrêmement efficace, une sécurité absolue des données, ainsi qu’une gamme complète de fonctionnalités couvrant l’ensemble des besoins métiers en matière de gestion documentaire, de gestion des processus, de travail collaboratif, de reporting et de gestion de portefeuille de projets. FusionLive permet de s’assurer que même les projets les plus complexes, impliquant des équipes dispersées géographiquement, des milliers de documents de types différents et des processus métiers complexes, sont menés à bien dans les temps et en respectant les budgets et les procédures qualités en vigueur. Pour en savoir plus, [cliquez ici](#).

#### **A propos de Sword CTSpace**

Sword CTSpace est un leader mondial de la Gestion de Contenu pour les projets d’ingénierie et de Construction. L’entreprise fournit des solutions de gestion collaborative des documents et des processus métiers qui contribuent à accroître l’efficacité et à maîtriser les risques liés à la gestion d’un ouvrage durant tout son cycle de vie. Sword CTSpace est aujourd’hui la seule société sur son marché capable de délivrer ses solutions à la fois en mode hébergé (SaaS ou Software as a Service) et sur site (installées dans l’environnement informatique du client) comme extensions aux principales plateformes d’ECM (Enterprise Content Management). Ses solutions multilingues sont utilisées par 145.000 professionnels à travers 13.000 projets dans 56 pays, et sont reconnues par des acteurs majeurs du monde des hydrocarbures et de l’énergie, du transport, des utilities, de l’immobilier commercial et du secteur public. Sword CTSpace est une filiale du Groupe Sword. Pour en savoir plus, visitez [www.swordctspace.com](http://www.swordctspace.com).

#### **A propos de Sword Group**

Le Groupe Sword (NYSE Euronext: FR0004180578 SWP) propose des applications métiers à fortes valeurs ajoutées aux plus grandes sociétés à travers le monde. Actif dans 37 pays, Sword compte aujourd’hui plus de 1700 collaborateurs et réalise un chiffre d’affaires consolidé de plus de 200 millions d’euros. Fournisseur international majeur de solutions de Business Process Improvement (amélioration des Processus Métiers) à destination des secteurs réglementés, Sword met ses compétences, infrastructures et expériences au service de ses clients, pour les aider à améliorer leur performance, à augmenter leur efficacité et à maximiser leurs retours sur investissement. Les solutions de Sword sont délivrées selon 2 modes différents, « On Demand » (mode hébergé) et « On Premise » (sur site). Grâce à cette flexibilité et à une forte expertise métier, Sword accompagne ses clients dans des secteurs d’activité aussi divers que l’assurance & la santé, l’énergie, la banque & la finance, les télécoms, l’environnement, l’ingénierie & la construction, ainsi que le secteur public. Pour en savoir plus, visitez [www.sword-group.com](http://www.sword-group.com).



**Pour plus d'information:**

**Suivez- nous sur Twitter** @ [http://twitter.com/Sword\\_CTSpace](http://twitter.com/Sword_CTSpace)

**Nos vidéos sur YouTube** @ <http://www.youtube.com/user/swordctspace>

**Contact Presse:** Lydie Francart - Marketing Director, Sword CTSpace

Tel: +33 (0)1 4467 2420 - Email: [lydie.francart@sword-ctspace.com](mailto:lydie.francart@sword-ctspace.com)