



## Communiqué de presse

### **FusionLive, la solution en ligne de gestion de projets de Sword CTSpace, aide Eiffage et Sanef à livrer un projet d'autoroute de plus d'1,2 milliards d'euros dans les délais.**

**Le fournisseur mondial de solutions de gestion collaborative des documents d'Ingénierie avait été sélectionné en 2007 par Eiffage et Sanef pour assurer la gestion documentaire sur le projet de l'A65, une autoroute de 150km reliant Pau et Bordeaux.**

**San Francisco, Etats-Unis – Le 30 Janvier 2011** – Sword CTSpace, un leader mondial de la Gestion de Contenu pour les Projets d'Ingénierie et de Construction, était en charge de la gestion de contenu d'ingénierie sur le projet de l'autoroute A65.

L'autoroute A65, remportée par Eiffage, leader européen du BTP et des concessions, a été inaugurée le 14 Décembre 2010. Ce projet qui a commencé début 2007 est une 2x2 voies de 150 km qui relie désormais Pau à sa capitale régionale Bordeaux, pour un trajet d'1h30 au lieu de 2h20. Les territoires traversés profiteront de l'arrivée de l'A65 : dessertes améliorées, nouvelles activités ou renforcement des activités existantes. Au-delà de ces avantages, cette nouvelle liaison autoroutière va rapprocher Bordeaux des stations de ski pyrénéennes et dynamiser le secteur touristique des Pyrénées centrales. Le projet de l'A65 inclut également la construction de 160 ouvrages d'art dont 15 viaducs.

La solution 100% Internet de gestion collaborative des documents FusionLive a permis à tous les intervenants du projet de partager facilement leurs informations dans un environnement sécurisé, audité et centralisé, mais également de suivre en temps réel l'évolution du projet.

Bruno Becker, Directeur Technique chez Eiffage, déclare au début du projet: « *Actuellement en phase de conception, le projet de l'A65 implique une dizaine de sociétés qui participent à l'élaboration des études de ce projet complexe. L'outil a été très facilement pris en main par tous les collaborateurs d'Eiffage et les différents prestataires. Il permet d'obtenir une bonne visibilité sur toutes les propositions d'études, de prendre des décisions rapidement sur les différentes propositions techniques. Il permet en outre de valider les interactions entre les différents métiers.* »

Aujourd'hui, le système FusionLive gère la communication entre 431 utilisateurs, en provenance de 45 sociétés différentes, ainsi que 56,000 documents, pour plus de 200,000 consultations.

Michel Oléo, Directeur Travaux sur le projet de l'A65 déclare après son inauguration: « *Le chantier de l'A65 était un projet complexe puisqu'il combinait différentes spécialités (terrassements, chaussées, ouvrage d'art, équipements, etc.) et de fortes contraintes du fait de son haut niveau d'exigence en faveur du respect de l'environnement. Il avait de plus un timing de livraison très serré. Nous avons donc rencontré des problématiques de gestion documentaire très complexes. En ce sens, l'utilisation de FusionLive a été bénéfique puisqu'elle a permis de simplifier, d'accélérer et de tracer les échanges de documents sur le chantier entre les très nombreux participants du projet. Son utilisation a donc contribué à une livraison dans les délais du projet A65.* »

END - Notes to Editor



### **A propos de Sword CTSpace**

Sword CTSpace est un leader mondial de la Gestion de Contenu pour les projets d'Ingénierie et de Construction. L'entreprise fournit des solutions de gestion collaborative des documents et des processus métiers qui contribuent à accroître l'efficacité et à maîtriser les risques liés à la gestion d'un ouvrage durant tout son cycle de vie. Sword CTSpace est aujourd'hui la seule société sur son marché capable de délivrer ses solutions à la fois en mode hébergé (SaaS ou Software as a Service) et sur site (installées dans l'environnement informatique du client) comme extensions aux principales plateformes d'ECM (Enterprise Content Management). Ses solutions multilingues sont utilisées par 145.000 professionnels à travers 13.000 projets dans 56 pays, et sont reconnues par des acteurs majeurs du monde des hydrocarbures et de l'énergie, du transport, des utilities, de l'immobilier commercial et du secteur public. Sword CTSpace est une filiale du Groupe Sword. Pour en savoir plus, visitez [www.sword-ctspace.com](http://www.sword-ctspace.com).

### **A propos de Sword Group**

Le Groupe Sword (NYSE Euronext: FR0004180578 SWP) propose des applications métiers à fortes valeurs ajoutées aux plus grandes sociétés à travers le monde. Actif dans 37 pays, Sword compte aujourd'hui plus de 1700 collaborateurs et réalise un chiffre d'affaires consolidé de plus de 200 millions d'euros. Fournisseur international majeur de solutions de Business Process Improvement (amélioration des Processus Métiers) à destination des secteurs réglementés, Sword met ses compétences, infrastructures et expériences au service de ses clients, pour les aider à améliorer leur performance, à augmenter leur efficacité et à maximiser leurs retours sur investissement. Les solutions de Sword sont délivrées selon 2 modes différents, « On Demand » (mode hébergé) et « On Premise » (sur site). Grâce à cette flexibilité et à une forte expertise métier, Sword accompagne ses clients dans des secteurs d'activité aussi divers que l'assurance & la santé, l'énergie, la banque & la finance, les télécoms, l'environnement, l'ingénierie & la construction, ainsi que le secteur public. Pour en savoir plus, visitez [www.sword-group.com](http://www.sword-group.com).

### **Pour plus d'informations :**

**Suivez-nous sur Twitter @** [http://twitter.com/Sword\\_CTSpace](http://twitter.com/Sword_CTSpace)

**Nos vidéos sur YouTube @** <http://www.youtube.com/user/swordctspace>

**Contact Presse :** Lydie Francart - Marketing Director, Sword CTSpace

Tel: +33 (0)1 4467 2420 - [lydie.francart@sword-ctspace.com](mailto:lydie.francart@sword-ctspace.com)